



GRATIS E-BOEK

de start van jouw

SUCCESVOLLE ONDERNEMING

WWW.MADNAILS.NL

INLEIDING

de Start

HEY CUTIE!

MIJN NAAM IS ELISE SEVERINO EN IK BEN EIGENARESSE VAN NAGELSTUDIO M.AD NAILS.

NOG GEEN 4 JAAR GELEDEN WERKTE IK FULLTIME BIJ DE SUPERMARKT EN HAD IK ALLES OP EEN RIJ VOOR MEZELF.

“DIT GA IK DOEN TOT AAN MIJN PENSIOEN”, HAD IK BEDACHT. MAAR IK DENK DAT HET LEVEN ANDERE PLANNEN VOOR ME HAD.

IK HAD MIJ NOOIT KUNNEN VOORSTELLEN DAT IK 4 JAAR LATER IN EEN SUCCESVOLLE, FINANCIIEEL ONAFHANKELIJKE ONDERNEMING ZOU WERKEN. OF WEL?

IN DIT E-BOEK GA IK JE UITLEGGEN MET WELKE STAPPEN IK MIJN NAGELSALON HEB GEGROEID EN WAT ERVOOR HEEFT GEZORGD DAT SUCCES DE EINDHALTE WAS.

LET'S GO!

INHOUDSOPGAVE

Wat gaan we bespreken?

1. HET DOEL VOOR OGEN HOUDEN.
2. DE HELE WERELD MAG HET WETEN.
3. HET SPINNENWEB.

HET DOEL

het Beeld vasthouden

WAAROM DIT E-BOEK? SUCCES VOELT ONTASTBAAR
TOT HET ER INEENS IS.

MAAR HOE KRUIS JE DE BRUG TUSSEN WIL EN
WERKELIJKHEID?

IK HEB JARENLANG TIENTALLEN BOEKEN GELEZEN
OVER ONDERNEMERSCHAP. IK DROOMDE VAN EEN
SUCCESVOLLE ONDERNEMING. VAN SUCCES. VAN
VRIJHEID.

ALLEEN HET LUKTE ME NIET OM MIJN ONDERNEMING
SUCCESVOL TE MAKEN. MISSCHIEN WAS IK IN DE
VERKEERDE BRANCHE, MAAR HET SUCCES VAN
ANDEREN VERTELDE MIJ DAT HET MEER TE MAKEN
HAD MET WIE IK WAS; DAN DE KEUZE VAN SERVICE.

ALS IK TERUGKIJK NAAR WIE IK WAS IN MIJN
EERDERE ONDERNEMING SPRINGT ER 1 DING UIT. IK
WAS IN MIJN VORIGE ONDERNEMING MEER BEZIG MET
RONDJES DRAAIEN BIJ DE INGANG DAN STAPPEN
NEMEN RICHTING DE UITGANG.

HET DOEL

het Beeld vasthouden

JE ONDERNEMING KAN PAS SUCCESVOL WORDEN ALS
JE ACTIE ONDERNEEMT EN ACTIE KOMT NIET ALTIJD
IN DE VORM DIE JIJ DENKT.

NEEM DIT STUKJE MET JE MEE. ALS JE NU NIET
BENT WAAR JE WILT ZIJN; HOE DENK JE DAT JE
(MET DE HUIDIGE KENNIS DIE JE HEBT) KUNT
KRIJGEN WAT JE WILT?

DE WAARHEID IS DAT DE PERSOON DIE JE NU BENT
LOSSELATEN MOET WORDEN OM EEN SUCCESVOLLE
ONDERNEMING TE KUNNEN OPBOUWEN.

ALS DIT NIET HOEFDE DAN WAS HET JE AL GELUKT.

MAAR ELISE, WAT IS DAN HET ANTWOORD? ZONDER
ER OMHEEN TE DRAAIEN. HET ANTWOORD LIGT NIET
VER VAN JE VERBEELDING WEG.

HET ANTWOORD NAAR SUCCES IS: HET BEELD KUNNEN
CREËREN VAN WAAR JE WILT ZIJN. EN DAT BEELD
VASTHOUDEN, TERWIJL JE AAN HET BOUWEN BENT.

HET DOEL

het Beeld vasthouden

GROOTSTE REDEN DAT IEMAND GEEN SUCCES IN ZIJN ONDERNEMING ERVAART, IS OMDAT ER GEEN DUIDELIJK BEELD IS OM NAARTOE TE WERKEN.

JE WEET NIET HOE DE EINDSTREEP TE BEHALEN. DE FOUT LIGT HEM IN DE BELONING DIE JE HOOPT TE KRIJGEN DOOR DE EINDSTREEP TE HALEN.

JE VISUALISEERT HOE JE ALLES KUNT KOPEN WAT JE WILT, JE OP VAKANTIE GAAT ALS HET UITKOMT OF DAT JE EEN GROOT HUIS VOOR JEZELF KOOPT.

MAAR DIT IS DE ILLUSIE. DIT IS "THE SHINY OBJECT SYNDROME". JE ZIET DE DINGEN DIE JE DENKT DAT BELANGRIJK ZIJN, MAAR MIST HET GROTE PLAATJE.

DE WAARHEID VAN ONDERNEMEN IS NIET WAT JE DENKT. ONDERNEMEN IS, NEE ZEGGEN TEGEN JE KINDEREN. HUN LEREN ZELF NAAR HUIS TE FIETSEN VAN SCHOOL, OMDAT JE BEZIG BENT. NEE ZEGGEN TEGEN FILM AVOND.

HET DOEL

het Beeld vasthouden

GROEIEN IN JE ONDERNEMING BETEKENT OMGAAN MET KLANTEN DIE JE OVERPRIKKELEN.

DOORZETTEN BETEKENT DAT WANNEER JE FAALT, NIET GOED GENOEG BENT OF ONWIJS VEEL FOUTEN MAAKT; JE HET NOG EEN KEER PROBEERT.

HET IS DE VIEZIGHEID ONDER JE VINGERNAGELS DIE JE MAAR NIET WEG KRIJGT. MAAKT NIET UIT OF JE HET BORSTELTJE MEE ONDER DE DOUCHE NEEMT OF NIET.

VOOR MIJN GEVOEL WORDT ER TE VAAK EEN BEELD VERKOCHT DIE NIET SAMENWERKT MET HET GEVOEL WAAR WE NAAR VERLANGEN. ONDERNEMEN HEEFT 1 DOEL EN 1 DOEL ALLEEN. VRIJHEID KOPEN.

WAT DIT VOOR JOUW BETEKENT IS WAT JE SUCCESVOL GAAT MAKEN.

LATEN WE DUIKEN IN HET WERK!

IEDEREEN

de hele Wereld mag het weten

ELISE, HOE BEN JE ZO SNEL GEGROEID? AAN DE START VAN MIJN ONDERNEMING HAD IK JE HIER GEEN ANTWOORD OP KUNNEN GEVEN, MAAR NU WEET IK HET ZEKER.

IK GEBRUIK DEZE STAP NOG STEEDS ALS IK ZOEK NAAR NIEUWE KLANTEN OM MIJN AGENDA MEE TE VULLEN.

LAAT HET DE HELE WERELD WETEN. IEDEREEN.

IEDEREEN MOET WETEN DAT JE MET JE ONDERNEMING BENT BEGONNEN. DAT JIJ HET IN JE HOOFD HEBT EN DAT JIJ EEN VERLANGEN HEBT, BETEKEN NOG NIET DAT ANDEREN WETEN WAT JE AAN HET DOEN BENT.

SIMPELWEG JE WEBSITE DUBBEL CHECKEN, JE SOCIALS NETJES MAKEN OF MET JE COLLEGA BESPREKEN DAT JE MET IETS BENT BEGONNEN.

JE MOET HET DE HELE WERELD LATEN WETEN DAT JE MET IETS BENT BEGONNEN.

IEDEREEN

de hele Wereld mag het weten

IK ZEG ALTIJD “PAS ALS JE HET HARDOP ZEGT
WORDT HET ECHT”, WANT DAT IS VAAK OOK ZO. DIT
IS 100% ZO!

EEN GROTE REDEN DAT JE ONDERNEMING NIET WERKT
AN ZIJN DAT JE HET NIET AAN DEGENE VERTELT
DIE JE NODIG HEBT OM JE ONDERNEMING TE
GROEIEN.

TOEN IK BEGON MET MIJN NAGELSTUDIO EN IK HET
SERIEUS GING NEMEN VERTELDE IK IEDEREEN DAT
IK ERMEE BEZIG WAS.

ELKE VROUW DIE IK TEGENKWAM EN SPRAK IK MEE.
“HI ! ALLES GOED? WAT GA JE DOEN DIT
WEEKEND?” DRIE MINUTEN IN HET GESPREK “OH IK?
JA NEE IK HEB NAGELAFSPRAKEN. JA JA IK BEN
ERMEE BEGONNEN”.

ELKE. VROUW. VERTELT. JE. WAAR. ZIJ.
TEGENAAN. LOOPT. MET. HAAR. NAGELS.

“OH JA IK ZIE HET... KOM LANGS DAN HELP IK JE
OP WEG”.

IEDEREEN

de hele Wereld mag het weten

DE WAARHEID IS DAT WE BANG ZIJN OM VEROORDEELD TE WORDEN VOOR HET GELUK DIE WE HEBT GEVONDEN. EN HET FEIT DAT JE HET ANDEREN MOET VERTELLEN GAAT TEGEN JE GEVOEL IN.

IEDEREEN WIL IETS WAT ZE KOESTEREN VOOR ZICHZELF HOUDEN. DIT IS NATUUR.

MAAR EMOTIE, GEVOEL EN ANGST BOUWEN GEEN SUCCES. JE KAN DIT ERVAREN, MAAR JE KUNT ER NIET IN VASTBLIJVEN.

LAAT HET IEDEREEN WETEN WAAR JE MEE BEZIG BENT. ALS IEMAND ZEGT DAT ZE GAAN KOPEN ZORG DAT JE ZE ERAAN HOUDT. VRIENDELIJK.

“HEY JOYCE, JE HAD HET EROVER DAT JE MIJN PRODUCT NOG KON GEBRUIKEN. IK HEB HIER DE LINK VOOR JE MOCHT JE HET WILLEN BESTELLEN. ALS HET NIET LUKT STUUR ME EEN BERICHTJE EN DAN HELP IK JE OP WEG!”

THAT’S ALL. HET ZAADJE IS GEPLANT.

IEDEREEN

de hele Wereld mag het weten

EEN LAATSTE DETAIL DIE IK NOG MET JE WIL
DELEN VOOR WE VERDER GAAN NAAR HET VOLGENDE
ONDERWERP IS: HET IS OKE ALS ZE NIET KOPEN.

HOUDT JE AAN DE 100 REGEL. JE MOET HET TEGEN
100 MENSEN ZEGGEN, MAAR ER IS ALTIJD 1 DIE JA
ZEGT.

OF... JE MOET HET 7X HERHALEN VOORDAT MENSEN
OPSLAAN WAT JE PROBEERT TE VERTELLEN.

HET MOET JE OBSESSIE ZIJN, MAAR NIET DE
IRRITATIE VAN ANDEREN.

IK VERTELDE ANDEREN DAT IK EEN SALON WAS
BEGONNEN, MAAR IK MAAKTE MENSEN ER NIET GEK
MEE. HET IS EEN FIJNE LIJN, EEN SUPER DUNNE
GRENS, MAAR HET IS HET WAARD OM OP ZOEKEN.

"OH JA, IK WILDE NOG EEN AFSPRAAK MAKEN, MAAR
VERGEET JE ELKE KEER TE APPEN". "OH LIEVERD,
MAAK JE NIET DRUK! DAT KOMT WEL". IEMAND
ANDERS KOMT IN HUN PLAATS!

SPIDERMAN

het Spinnenweb effect

NEE, IK WAS NIET BINNEN EEN WEEK SUCCESVOL.
TOEN IK BEGON MET DE 1E MODELLEN WAS IK
HELEMAAL NIET BEKEND ALS NAGELSTYLISTE.

NIEMAND WIST WIE IK WAS EN WAT IK DEED. MAAR
IK BLEEF HET BEELD VASTHOUDEN VAN HET
SPINNENWEB. HOE IK IN HET MIDDEN WAS
BEGONNEN, MAAR MEZELF LANGZAAM NAAR DE
BUITENKANT AAN HET WERKEN WAS.

HET "PAY IT FORWARD" CONCEPT. VERTEL HET
TEGEN 1 EN DIEGENE VERTELT HET TEGEN 1 A 2.
DAN WEER 1 OF 2. ZO GAAT HET ROND EN ROND.

MET ELKE NIEUWE KLANT KOMT ER ALTIJD EEN
ANDERE NIEUWE KLANT. DIT IS HET SNEEUWBAL
EFFECT.

HET ENIGE WAT JE HOEFT TE DOEN IS PRATEN.
"ALS JE IEMAND KENT DIE OOK GRAAG HAAR NAGELS
WILT LATEN DOEN LAAT HET ME WETEN".

"LIEVERD JE NAGELS ZIJN HELEMAAL NIET
LELIJK".

SPIDERMAN

het Spinnenweb effect

VINDT WAT JOUW IDEALE KLANT NODIG HEEFT EN SPEEL ER OP IN. GEEF ZE HET VERTROUWEN DAT HET BIJ JOU WEL GOED KOMT.

ELKE NIEUWE KLANT DIE IK KREEG VERTELDE HET WEER TEGEN 1 A 2 ANDEREN. EN IN HET BEGIN GING DIT HEEL LANGZAAM.

DE EERSTE MAANDEN WAS HET STEEDS 1 ERBIJ EN HEB IK ER KEIHARD VOOR MOETEN WERKEN. ELKE DAG, ELK UUR, WAS IK MENSEN AAN HET BERICHTEN. ZORGDE IK ERVOOR DAT DEGENE DIE WAREN GEWEEST GOEDE SERVICE KREGEN.

MAAR TOEN EENMAAL DE BAL GING ROLLEN VAN HET PAY IT FORWARD SYSTEEM. TOEN IK PER DAG 1 A 2 AANVRAGEN KREEG EN STEEDS MINDER UREN GING WERKEN BIJ DE SUPERMARKT.

TOEN BEGON IK HET EFFECT TE ZIEN VAN MIJN HARDE WERKEN... IN WERKELIJKHEID! HET BEELD WAS WERKELIJK GEWORDEN EN HET WAS MIJN VERTROUWEN DIE ME ER DOORHEEN HEEFT GESLEEPT.

SPIDERMAN

het Spinnenweb effect

WAT ERNA VOLGT HEEFT TE MAKEN MET STRATEGIE EN GROEI.

SIMPELE BASIS TECHNIEKEN OM ERVOOR TE ZORGEN DAT JE EEN STERKE ONDERNEMING OPBOUWT. DIT GAAT MET VALLEN EN OPSTAAN.

NIET ELKE DAG WEET IK HOE ALLES WERKT, MAAR IK HEB OVER DE TIJD HEEN VEEL GELEERD.

IK GROEI DAGELIJKS IN MIJN ONDERNEMING EN HET IS BELANGRIJK OM TE WETEN DAT JE NIET IEDEREEN BIJ JE HOEFT TE HOUDEN.

KLANTEN, MENSEN, KOMEN EN GAAN. ALS EEN KLANT HAAR NAGELS ERAF HAALT OF INEENS NIET MEER KOMT OPDAGEN HEEFT DIT NIETS TE MAKEN MET JOUW PRODUCT OF WIE JE BENT.

JIJ WEET WIE JE BENT EN WAT JE LEVERT. ZORG DAT JE DE BESTE VERSIE VAN JEZELF NAAR VOREN BRENGT. EN WEET DAT HET OKE IS, OM GEEN BESTE DAG TE HEBBEN.

SPIDERMAN

het Spinnenweb effect

JE HOEFT NIET DOOR DE GEKSTE HOEPELS TE SPRINGEN OM SUCCESVOL TE ZIJN. MAAR JE MOET CONSEQUENT ZIJN. ELKE DAG VOOR JEZELF KOMEN PODAGEN EN WETEN DAT HET MOET KUNNEN.

ELKE DAG VRAAG JE JEZELF AF WAT JE KUNT DOEN OM TE GROEIEN. OM MENSEN OM JE HEEN TE KRIJGEN. DE BOODSCHAP ERUIT TE KRIJGEN.

DE WERELD TE INFORMEREN OVER WIE JIJ BENT. HOUDT HET BEELD VAST VAN HET SPINNENWEB. JE BENT AAN HET BOUWEN EN JE WEET DAT DE SNEEUWBAL AAN HET GROEIEN IS.

IK KAN JE BELOVEN ALS DIE BAL BEGINT TE ROLLEN DAN GAAT HET KEIHARD. MAAR TOT DIE TIJD IS HET VOLHOUDEN, DOORZETTEN EN DIT IS WAAR DE ECHTE TEST LIGT.

IS JE ONDERNEMING ECHT JE PASSIE? IS DIT ECHT WAT JE GELUKKIG MAAKT? WANT ALS HET ANTWOORD JA IS, DAN KAN HET NIET ANDERS MAAR EEN SUCCES WORDEN.

HET EINDE

CUTIE,

AAN DE START VAN JE DROOM IS HET ZO ONWERKELIJK DAT JE NIET PRECIES WEET WAT TE DOEN.

IN DE DIT E-BOEK HEB IK GEEN ACTIE STAPPEN GESCHREVEN, MAAR MEER IDEEEN. IDEEEN DIE JE GAAN HELPEN OM JE INNERLIJKE TE SHIFTEN.

DE SUCCES DIE JE WILT ZIEN IN JE LEVEN KAN WERKELIJKHEID WORDEN. IK BEN ZELF HET BEWIJS ERVAN.

OVER DE LOOP VAN TIJD GA IK MEER HULPSTUKKEN DELEN, MAAR DEZE E-BOEK VOELDE HET BELANGRIJKSTE OP DIT MOMENT.

HEB JE NOG MEER VRAGEN? LOOP JE ERGENS TEGENAAN? ZOEK ME OP VIA @M.ADNAILS (INSTAGRAM!).

LIEFS,
ELISE