



Elise Severino

MOTIVATIE

voor je succesvolle onderneming

CONTENT

INTRODUCTIE

DE REALITEIT VAN MOTIVATIE

DOORZETTEN

LIJSTJES

PASSIE

HI, MY NAME IS...

mijn naam is elise en ik ben een fulltime nagel salon eigenerasse.

ik ben in 2023 mijn eigen onderneming begonnen en heb sindsdien niet meer terug gekeken.

WAT BEGONA LSEEN
DROOM IS GEËINDIGD IN
WERKELIJKHEID.

ik ging binnen een jaar van fulltime werken in de supermarkt naar fulltime werken in mijn nagelsalon.

en nu deel ik mijn reis.

want eigen ondernemer zijn komt met zijn eigen uitdagingen en er wordt niet genoeg over gesproken.

niemand praat over de moeilijke momenten. financieel, mentaal en fysiek.

maar ik ga dit bespreekbaar maken in mijn serie e-boeken. en ik ga met je delen hoe je voorbij de obstakels kunt.

vandaag deel ik motivatie met je. zodat ook jij succes in je onderneming kan ervaren.



DE REALITEIT

daar sta je dan. middenin je droom. eindelijk ben je je eigen onderneming begonnen, maar succes voelt onbereikbaar.

het kwam ineens in je op en daarna kwam de vraag: „zou het mogelijk zijn om hier werk van te maken?"

je hebt alle stappen genomen die je dacht dat je moest nemen; maar je zit vast en weet niet welke stap verademing gaat geven.

je begon met volle motivatie en je was er klaar voor om te ontdekken.

SUCCES LEEK MOGELIJK

de realiteit van een eigen onderneming runnen is dat je 9 van de 10 keer geen idee hebt waar je mee bezig bent.

maar je loopt vast op een bepaald punt en dat punt heb je nu bereikt. waarom loop je vast, vraag je jezelf af.

je moet leren vertrouwen op jezelf en de creativiteit die deze hele reis begonnen is.

je loopt momenteel vast, omdat je geen gebruik maakt van je creativiteit.

toen je het idee kreeg van je eigen onderneming; waar kwam dit idee vandaan?

DE REALITEIT

doordat je bent gaan bewegen in de echte wereld (je bent gegaan van een idee hebben naar het idee werkelijkheid maken), ben je ook geconfronteerd door de echte wereld.

ineens moest je je droom vertellen aan anderen en vaak komt dit met teleurstelling, angst en onzekerheid.

je gelooft niet in jezelf, je vindt je eigen product niet goed genoeg, mensen geven kritiek en je kan wel duizend redenen bedenken waarom je moet stoppen.

maar ergens diep binnen voel je dat het mogelijk is. want als anderen het kunnen. waarom zou jij het niet kunnen?

DAT IS DE WAARHEID VAN DEZE SITUATIE

als een ander het kan dan kan jij het ook. de vraag is nu niet of het mogelijk is, om je eigen onderneming succesvol te maken.

de vraag ligt hem meer of je in staat bent om jezelf weer te motiveren om door te zetten en een oplossing te zoeken voor het probleem waar je tegenaan loopt.

DOORZETTEN

een uitdaging die je ondervindt, als je met je eigen onderneming begint, is doorzettingsvermogen. je ontdekt of je in staat bent om door te zetten.

DOORZETTEN OOK ALS JE GEEN ZIN HEBT, ER FEESTDAGEN ZIJN EN JE MOE BENT.

kun je jezelf dwingen om door te zetten?

een van de belangrijkste dingen om te weten over het runnen van je eigen onderneming. het is niet altijd leuk om een onderneming te runnen.

maar het is ook niet altijd vervelend. het is een balans die je nooit zult vinden en tijd nodig heeft.

later heb ik het met je over passie, maar doorzettingsvermogen is net zo belangrijk.

dit is waar karakter getest wordt, maar ook waar de meeste falen in hun onderneming.

ze vinden het te zwaar, moeilijk of kunnen de problemen die ze ondervinden niet oplossen.

als je jezelf constant blijft vergelijken met anderen zul je ook niet in staat zijn om je eigen ding te doen.

het vergelijken en jezelf naar beneden halen is wat je een slecht gevoel geeft over je eigen onderneming.

DOORZETTEN

een ding is zeker. als het jouw droom is, om van je hobby je werk te maken dan zul je moeten doorzetten.

je zult alles uit jezelf moeten halen. creatief moeten worden en je niet laten kennen.

ikzelf heb vele momenten gehad dat ik wilde stoppen met mijn onderneming, maar wat me elke keer weer op de been hield was mijn eigen uitvindingsrijk.

ik vind altijd wel een manier om door te zetten.



LIJSTJES

lijstjes zijn heilig. ze hebben de kracht om je dromen in motie te zetten of de weg uit een doolhof te zien.

een lijst afwerken geeft rust, omdat je het overzicht niet constant hoeft te herhalen in je hoofd.

alles staat overzichtelijk op een blaadje.

ikzelf check mijn lijstje elke week. zo weet ik wat ik moet afmaken en wat prioriteit heeft.

zeker als je hoofd vol zit kan een lijstje bijhouden een goede oplossing zijn.

lijstjes kunnen er ook voor zorgen dat je motivatie krijgt om je onderneming te groeien.

het is het overspoelende gevoel dat je hebt wat ervoor zorgt dat je niet doorzet.

maar als je een overzicht voor jezelf hebt dan voelt de taak niet zo zwaar.

je zult zelfs zien dat er kleine stappen nodig zijn om je doelen werkelijkheid te maken.

pak er pen en papier bij. nu.

schrijf voor jezelf 10 dingen op die je kunt doen voor je onderneming. taken die je uitstelt. dingen die je moet regelen.

maak het overzichtelijk en begin bovenaan. wat kun je nu doen. wat moet je sowieso deze week afmaken?

PASSIE

aan het einde van de dag gaat niets je succes brengen als je niet in staat bent om door te zetten. motivatie, energie en duidelijkheid brengen je maar tot een bepaald punt.

je hebt meer nodig om je dromen werkelijkheid te maken en dat meerdere stukje heet: **passie**.

zonder passie zie je je doelen geen werkelijkheid worden. omdat je constant uitbrandt. je neemt de opzichtelijke veilige stappen.

als je op de bank zit te huilen (wat ik vaak genoeg heb gedaan) is passie het enige wat je kan motiveren om door te gaan. je moet het écht willen.

zonder passie had ik nooit doorgezet, maar ik wilde té graag nagels zetten. en dan heb ik het niet eens over de onderneming. ik wilde gewoon iets voor mezelf.

ik wilde **mezelf** een keer op de eerste plek zetten en genieten van iets. en in mijn salon was ik het gelukkigst. ik forceerde alles en iedereen om me heen om mij de ruimte te geven, zodat ik mijn passie kon ontwikkelen en groeien.

ik begon in de woonkamer. mijn klanten waren lief genoeg om de situatie te accepteren.

PASSIE

maar ze hadden het ook niet hoeven doen. de reden dat ze terug bleven terug komen was omdat ze zagen dat ik passie voor het vak had.

ik deed wat ik kon om de mooiste setjes te creëren. ik deed mijn best. dat straalt van je af als je start met je onderneming. ik zeg altijd: service gaat het verschil maken.

als een klant het zat is aan de overkant waarom zouden ze bij jouw onderneming moeten aankloppen? wat maakt jouw onderneming speciaal?

vertrouw me: klanten komen en gaan. daar moet je rust in vinden. niet iedereen vindt je werk mooi. maar ga je dan stoppen met je onderneming, omdat iemand het niet mooi vindt?

nee, want de passie die je ervaart voor je droom is groter dan het idee van opgeven.

VERTROUW EROP DAT JE PRODUCT DE
JUISTE PERSONEN GAAT VINDEN.

FIN

cutie,

er zullen genoeg momenten zijn dat je wil opgeven,
dat je geen idee hebt wat je succes gaat brengen.

weet dat er anderen zijn die ook door deze
momenten heen bewegen en dat je er niet alleen
voor staat.

ook al voelt het wel zo op dit moment.

ik heb vaak genoeg de gedachten gehad om op te
geven, maar het was mijn passie die me motiveerde
om door te zetten.

de creatieve oplossingen komen vanzelf als je blijft
bewegen. als je jezelf beloofd dat opgeven geen
mogelijkheid is, dan moet je wel. je zult elke keer
weer met een oplossing komen voor het probleem.

en er zal altijd een probleem zijn. of een uitdaging.
het is maar net hoe je er naar kijkt.

weet dat als anderen het kunnen, jij het ook kan. dat
is wat ik mezelf altijd voorhoudt. als ik het anderen
zie doen dan moet ik het ook kunnen doen.

liefs,
elise